

Portrait Métier : Gestionnaire de crédits



Nous avons rencontré Frédéric Levet, Fondateur de pouvoir à la FAE et Gestionnaire de crédits pour les entreprises afin qu'il nous présente sa profession.

Bonjour Frédéric, pourriez-vous nous décrire votre métier ?

« Nous recevons des clients qui nous sont adressés par des banques, des associations professionnelles ou directement par l'intermédiaire de notre site (www.fae-ge.ch). Ce client nous explique sa situation et nous présente un certain nombre de documents comptables. Nous définissons ensemble le montage financier nécessaire à son projet ainsi que le schéma de garantie indispensable avant d'aller plus loin dans notre collaboration. »

« Si nous estimons que la demande de notre client est recevable, nous lui demandons des documents complémentaires concernant son environnement professionnel, ainsi que son patrimoine personnel afin de faire une appréciation globale de son projet. »

« Nous réalisons alors un rapport complet d'une vingtaine de pages qui permet au conseil de Fondation de rendre une décision. Ce rapport présente des données synthétiques de l'entreprise, une analyse des comptes, un budget ainsi qu'une étude de marché pour estimer la faisabilité du projet dans le cadre du secteur d'activité et des tendances du marché. »

Vous établissez donc une analyse de la bonne gouvernance de l'entreprise, de sa stabilité financière et de la perspective qu'elle présente c'est exact?

« Tout à fait, ainsi que la faisabilité du projet, nous faisons des études sur la rentabilité de façon à déterminer si elle sera suffisante pour honorer un crédit cautionné par la FAE ou Cautionnement Romand. Nous réalisons enfin une étude prospective de l'activité et de sa faisabilité en terme de trésorerie et de rentabilité sur 2 ou 3 ans.»

Quel est votre parcours professionnel ?

« Je suis diplômé d'une école de commerce, j'ai un master en finance d'entreprise et j'ai commencé à travailler dans le secteur bancaire en tant que gestionnaire de crédits pour les entreprises pendant 6 ans, et j'ai rejoint la FAE il y a 4 ans. J'ai gravi les échelons et je suis maintenant responsable du pôle études. »

Tous vos collègues ont le même parcours ? Un parcours universitaire et une expérience bancaire ?

« La plupart ont un parcours universitaire et une expérience dans le secteur bancaire traditionnel ou dans des organismes privés ou publics de financement. Ils ont donc tous les connaissances et l'expérience nécessaires au financement de l'entreprise, complétés par des formations au sein de la FAE. »

Quelles sont les qualités nécessaires pour faire ce métier ? Que conseillerez-vous à un jeune qui souhaite faire ce métier ?

« Une personne qui souhaite faire ce métier doit avoir une formation dans la finance d'entreprise, il faut qu'il soit passionné par ce secteur d'activité, qu'il soit proactif, qu'il ait une ouverture d'esprit, qu'il ait le sens de l'analyse et de l'écoute. »

« Ce qui distingue aujourd'hui un banquier d'un autre, c'est une histoire de relations humaines ! Une banque, ça reste une banque, la distinction se fera sur la capacité d'un gestionnaire à fédérer, à rassembler, à créer un réseau autour de lui. Et derrière à faire preuve de créativité en matière de solutions financières. C'est être capable de mettre en place des outils qui permettent à l'entreprise d'optimiser un montage financier. Il ne faut donc pas négliger la créativité, la capacité à prendre des initiatives. »

C'est donc un métier orienté client qui délivre une solution clé en main ?

« Tout à fait ! La FAE propose des solutions adaptées à chaque client. Ce qu'ont trouvé les entreprises dans la banque, il y a quelques années : une relation personnalisée ! A la FAE, nous sommes préservés, parce que nous n'avons rien à vendre ! Quand on est libéré de la charge d'objectif de ventes, on ne peut qu'être objectif. Nous ne sommes là que pour l'intérêt de l'entreprise! »

22 août 2012