



# 5<sup>E</sup> JOURNÉE ROMANDE DE LA FRANCHISE

Mercredi 1<sup>er</sup> novembre 2017

EN PARTENARIAT AVEC

SCHWEIZER FRANCHISE VERBAND  
FEDERATION SUISSE DE LA FRANCHISE  
ASSOCIAZIONE SVIZZERA DEL FRANCHISING  
SWISS FRANCHISE ASSOCIATION



REPUBLIQUE  
ET CANTON  
DE GENEVE

POST TENEBRAS LUX

Allions nos compétences



Fédération des  
Entreprises  
Romandes  
Genève

# 5<sup>E</sup> JOURNÉE ROMANDE DE LA FRANCHISE

Mercredi 1<sup>er</sup> novembre 2017

## PROGRAMME

08h30 **Café d'accueil**

09h00 **Introduction**

M. Jacques Folly, Délégué au commerce, DG DERI, Etat de Genève  
Me Marc Häsler, Responsable FSF pour la Suisse romande  
M. Anthony Montes, Directeur Promotion, FER Genève

09h30 **La franchise, vrai outil de développement**

M. Olivier J. Bédât, Administrateur Indépendant et Consultant

Ancien Président du Groupe 5àSec (1'800 magasins dont 1'500 franchisés dans 25 pays) et ancien Administrateur de la Fédération Française de la Franchise, M. Bédât intervient régulièrement lors de conférences aux publics variés. Il nous fera partager son expertise pratique dans l'utilisation du modèle de franchise comme moyen de développement et abordera ce thème sous l'angle du franchiseur autant que du franchisé.

10h10 **Comment réussir sa candidature à un réseau de franchise**

Mme Francesca Tiritiello, Présidente et Fondatrice de la société de conseil en franchise Kikkirossi

Ancienne CFO de la division franchise de Pizza Hut, KFC et Taco Bell en Europe, Mme Francesca Tiritiello vous présentera le parcours typique d'une demande de franchise, comment se préparer à chaque étape et les astuces pour réussir sa candidature.

10h50 **Pause-café**

11h05 **Le point de vue des organismes de financement**

MM. Jérôme Favoulet, Directeur de la Fondetec, et Patrick Schefer, Directeur de la FAE

Après nous avoir présenté successivement chacune des fondations qu'ils dirigent, MM. Favoulet et Schefer nous éclaireront sur la perception de la franchise pour un financier et les clés pour le convaincre.

Titulaire d'une maîtrise en marketing et gestion des PME, M. Favoulet est directeur de la Fondetec (fondation communale pour le développement des emplois et du tissu économique en ville de Genève) depuis 2007. Celle-ci propose des locaux, un accompagnement aux start-ups et finance chaque année près de 30 projets de création, développement ou reprise d'entreprises.

M. Schefer est Directeur de la FAE, une fondation mise en place par le canton de Genève en 2006 pour faciliter l'accès au financement pour les entreprises genevoises. Fort d'une expérience étendue dans les domaines du financement d'entreprise, M. Schefer a également mené pendant une dizaine d'années des mandats de conseils auprès des PME dans des thématiques telles que l'accompagnement au développement, à la restructuration et la transmission d'entreprise.



11h45 **Valora Retail: un développement basé sur l'entrepreneuriat**

M. Jean-Christophe Faré, Directeur général Ventes et Expansion, Valora Retail Suisse

M. Jean-Christophe Faré présentera comment le groupe Valora, un des leaders suisses sur le marché des « Convenience Stores » avec les marques K KIOSK, avec, Press & Books, Brezelkönig etc., base depuis plus de 10 ans l'expansion de son réseau de 2'500 points de vente de proximité (dont 1'250 en Suisse) sur le partenariat avec des entrepreneurs franchisés et agents. Les deux modèles « Franchise » et « Agence » seront détaillés et comparés et un retour d'expérience sera partagé.

12h25 **Questions**

12h45 **Déjeuner, suivi de la présentation des ateliers par Me Marc Häsler**

14h15 **Ateliers (1 à choix)**

● **A. Le contrat de franchise: ce qu'il faut savoir avant de signer**

Me Anne-Virginie La Spada

Avocate spécialisée en droit de la propriété intellectuelle et des contrats commerciaux, Me La Spada présentera, exemples pratiques à l'appui, les clauses essentielles que doit contenir tout contrat de franchise, ainsi que les écueils à éviter lors de la négociation d'un tel contrat, du point de vue du franchiseur comme du franchisé.

● **B. La préparation du business plan pour un projet de franchise**

Mme Francesca Tiritiello

Cet atelier a pour but de vous aider à comprendre les éléments clés de la préparation d'un business plan et d'un modèle financier solide et fiable, pour accompagner votre projet de franchise.

● **C. La formation au sein du réseau, pierre angulaire du succès**

M. Bernard Doman

M. Bernard Doman, franchisé chez McDonald's, vous livrera en mode participatif quelques considérations sur les aspects pratiques de formation inhérents à la franchise.

15h45 **Debriefing des trois ateliers**

16h00 **Questions**

16h30 **Fin de la conférence**

## INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

Cette journée s'adresse tant aux franchiseurs qu'aux franchisés. Elle a pour but, au travers de présentations et d'ateliers, d'apporter des réponses concrètes aux questions liées à la franchise en Suisse.

**Lieu** Fédération des Entreprises Romandes Genève  
98, rue de Saint-Jean – 1201 Genève

**Inscriptions** En cliquant [ici \(www.fer-ge.ch\)](http://www.fer-ge.ch)  
(Veuillez préciser l'atelier choisi)

**Tarifs** CHF 190.- pour les membres FER Genève et/ou FSF  
CHF 290.- pour les non-membres  
Le déjeuner est inclus.

Remarques: les frais d'inscription doivent être acquittés avant l'événement. Tout désistement qui serait annoncé moins de 7 jours avant le début de l'événement n'impliquera aucun remboursement.

**Contact** Mme Dominique Niederhauser  
[dominique.niederhauser@fer-ge.ch](mailto:dominique.niederhauser@fer-ge.ch) – T 058 715 34 17



[www.fer-ge.ch](http://www.fer-ge.ch)

98, rue de Saint-Jean – Case postale 5278 – 1211 Genève 11  
T 058 715 31 11 – F 058 715 32 50  
[fer-ge@fer-ge.ch](mailto:fer-ge@fer-ge.ch)